

# EJEMPLOS PRACTICOS PARA CONTACTAR

Estrategia F O R M A; Se realiza a base de preguntas por el inicio de cada LETRA.

1. **F**amilia: ¿Qué tal se encuentra y como está su FAMILIA?
2. **O**cio: ¿A que dedica su tiempo de diversión?
3. **R**ecreo: ¿Realiza alguna actividad en su tiempo libre?
4. **M**otivación: ¿Cuál es tú nivel de motivación actual?
5. **A**ficiones: Deporte, Juegos, Viajes, etc. (Eliges la que mejor se adapte en relación con las preguntas anteriores)

**No olvidemos que la F O R M A de contactar es para referidos o desconocidos.**

FAMILIARES / ALLEGADOS / AMIGOS: (Personas que se mantiene una estrecha relación).

## **Ejemplo A:**

1. Buenos días, tardes o noches (según proceda).
1. He conocido un proyecto, que quizás te pueda interesar, me gustaría que me dieras tu opinión 1.2 <https://youtu.be/khYxdArOtyo> 1.3 ¿Qué fue lo que más te gusto?
- 1.4 ¿Qué grado de interés tienes?

(Entendamos este ejemplo de modo que os pueda servir para cualquier caso. Siendo para los FAMILIARES una invitación de proyecto, negocio, DIRECTA. “como para tú cumpleaños”)

3.1 Acabo de iniciar el proyecto, y prefiero no confundirte. ¿Te pongo en contacto con el responsable en expansión? Será el que te aclare y resuelva todas las dudas que tengas.

## **Ejemplo b, en frio:**

Hola, he visto tu perfil y me parece interesante, estoy buscando personas que quieran unirse a mi equipo para un proyecto de expansión por diferentes países, que quiere competir con Amazon, creando una gran red de distribución <https://youtu.be/khYxdArOtyo>, en Julio apertura su plataforma para toda Europa, si te interesa ponte en contacto conmigo, gracias. Plataforma: <https://atomyaza.co.kr/>

Este es un primer filtro, de interés, tras ser positivo se debe invitar a un zoom de presentación para profundizar.